

المدير العام لمؤسسة السورية للتأمين د. ياسر المشعل :

لا تهاون مع أي شخص يحاول النيل من المؤسسة لأغراض شخصية

أسعارنا مناسبة للقطاع الخاص



الوطن

المؤسسة العامة السورية للتأمين، جوهرة الاقتصاد والأقدم بين شركات التأمين المحلية، استطاعت وسط الظروف التي يمر بها القطر أن تبتكر أساليب ومنتجات مكانتها من العودة لتكون الأكبر نسبياً من حيث الحصة في السوق التأمينية، للوقوف على واقع المؤسسة وخططها المستقبلية خص مدیر عام المؤسسة السورية للتأمين الدكتور ياسر المشعل «الوطن» بهذا اللقاء الخاص.

“ المنتجات الجديدة وطرق لتسريع المعاملات وتحفيز الروتين ”

السورية، واتباع المؤسسة وباقى الشركات الخاصة سياسة الاكتتاب المنخفضة في المناطق التي تشهد أعمالاً تخريبية، والشروط الصعبة المفروضة من معيدي التأمين في اتفاقيات الإعادة، وضعف حركة نشاط تجارة السيارات الجديدة، وضعف حركة الاستثمارات بشكل عام.

إلا أنه على الرغم من هذه المعوقات والصعوبات فقد حافظت المؤسسة على حصتها في السوق التأمينية عام ٢٠١٢ و٢٠١٣ حيث بلغت ٥٪ من السوق عام ٢٠١٤ مثل نهاية للمنحنى الهابط للإيرادات وبداءة الاتجاه الصاعد وخاصة في الربع الأخير من عام ٢٠١٤ حيث زادت إيرادات المؤسسة بنسب جيدة عن عام ٢٠١٤ وزادت حصتها من السوق التأمينية إلى نحو ٦٪. عام ٢٠١٥ وضعت المؤسسة العامة السورية للتأمين هدفاً رقرياً وهو العودة بالإيرادات إلى مستواها لعام ٢٠١١ وبالبالغة نحو ١٠ مليارات ليرة سورية وتم وضع خطط تفصيلية لكل مديرية وكل نشاط لتحقيق هذا الهدف.

أكثر من ٦٥ بالمئة من الحصة السوقية من نصيب المؤسسة للتأمين عام ٢٠١٥ ما السبب وراء حصول المؤسسة على هذه الحصة، هل هو نتيجة احتكار المؤسسة للقطاع العام وهل هناك ممارسة مخالفة بالمنافسة تقوم بها المؤسسة؟

يلاحظ انخفاض الحصة السوقية والإيرادات للمؤسسة من ٢٠٠٦ إلى ٢٠١٣ ما يعد دليلاً على أن نشاط المؤسسة لا يقوم على الاحتكار، ورغم احتكارنا للقطاع العام وهو مصدر أساسى إلا أن القطاع العام ليس بكماله مؤمن وينحصر تأمين القطاع العام بقطاعات معينة، وتوسيع حصتنا السوقية في الفترة الأخيرة اعتمد على القطاع الخاص، حيث تم العمل على جذب المؤمنين من القطاع الخاص ودليل ذلك أن بعض المؤمنين لدى القطاع الخاص أصبّحوا يتوجهون للتأمين لدينا، وذلك نتيجة للمصداقية التي أثبتت المؤسسة تتمتعها بها، إضافة إلى أنه يجب الاختلاف بين الاعتبار أن المؤسسة هي الوحيدة التي لا تقاضى على التعويض، وتعامل مع الأوراق الرسمية ووفق التقارير النظامية.

هيكلة آلية العمل لديها للإسراع في تصدير العروض والعقود وصرف الحوادث تعزيزاً لمصداقية المؤسسة في سوق التأمين السوري.

بلغت إيرادات المؤسسة العامة السورية للتأمين عام ٢٠١٤ نحو ٨ مليارات ليرة سورية بزيادة مقدارها ٦٪ عن عام ٢٠١٣.

كما استطاعت المؤسسة وحتى نهاية الربع الثالث من العام ٢٠١٥ أن تحقق إيرادات بقيمة ٨,٥ مليار ليرة سورية، ووفقاً للمعلومات المتوفرة لدينا تتوقع أن تتجاوز الإيرادات للعام ٢٠١٥ الخطة الموضوعة.

حيث تراوحت إيرادات المؤسسة العامة السورية للتأمين قبل دخول الشركات الخاصة إلى سوق التأمين في عام ٢٠٠٨ بين ٧ - (٥) مليارات سنوياً وانخفضت تدريجياً مع دخول الشركات الخاصة العديدة من المشاريع الصناعية إضافة إلى توفر المستثمرين عن استكمال مشاريعهم وتوقف المشروع بشكل كامل، وصعوبة إيجاد معيدي تأمين وذلك بعد خروج معيدي التأمين المهتمين بالسوق السورية حتى إن المؤسسة تقوم بتقديم عروض تنافسية على عقود التأمين الصحي أو عقود الحريق والهندسي وغيرها من أنواع التأمين وذلك بعد أن تمت إضافة خطط جديدة منها خطر الشغب ضمن العقود التأمينية بما يتماشى مع الوضع الراهن ولتقديم أفضل أنواع التأمين لكل المواطنين. كما عملت المؤسسة على إعادة

إيرادات المؤسسة العامة السورية للتأمين

