

اقتصاد

لثاني أحب الحقيقة وأحبه أقول:

"أعزائي قادة المستقبل:
عشر وصفات للنجاح"

١- اجعل من الصعوبات نعمة، وحول الفشل إلى نجاح تذكر جورج وستنجهاوس الذي وصفه مدرسوهُ بأنه طالب غبي وبليد، ومع ذلك دخل التاريخ باعتباره واحداً من أكثر الرجال إبداعاً في مسيرته البشرية. فقد رفض أن يصدق الآراء السلبية التي كانت تقال عنه، لذا حصل خلال رحلة عمره على براءة أكثر من سبعين اختراع، والمثير أنه قبل رحيله عن الحياة، كان يجلس على اختراعه الأخير: وهو كرسي ذوي الاحتياجات الخاصة المزود بمحرك. المعاناة قد تصبح نعمة إذا وجهت فكر الوجهة الصحيحة، وقررت أن الطريق الوحيد أمام نجاحك هو طريق التفوق.

٢- كما لا تملك لا يتوقف عن النبض، لا تتوقف عن العمل. الراحة مضرّة للصحة لا تتوقف عن العمل أبداً لأن العمل يعطي حياتك معنى ومن دونه تكون الحياة فارغة.

٣- ثقافة الجهد الإضافي تحتاج إلى الترسيع في عالنا العربي، إن الذين تقدموا في حياتهم العلمية هم من يقومون بأكثر من المطلوب!

٤- من المتميزون حقاً في الشركة التي تعمل بها أو الصف الذي تدرس فيه؛ اليسوا من يقومون بأكثر من واجباتهم! ويعتبرونها الحد الأدنى وليس الأعلى ما هو مطلوب منهم. التفوق هو أن تتفوق على نفسك.

٥- تذكر أن من يتعب في نهاره يسعد ليلاً في نومه. إذا عملت أكثر من قيمة أجرك، فستجد مستقبلاً أن أجرك أصبح أكبر من قيمة عملك.

٦- يقول المثل الفرنسي: العالم ملك من يستيقظ مبكراً (le monde appartient à ceux qui se lèvent tôt)

٧- التفاؤل يجلب الحظ، فكن متفائلاً بآئك الحظ لا يمكن ارتفاع سلم النجاح من دون جهد الصعود. الإحباط هو الطريق إلى الفشل.

٨- لن تستطيع أن تتقدم خطوات إلى الأمام، وأنت قابع في كهف الإحباط. فاقد الثقة في قدراتك، كما لا يمكن لأي وطن أن يزدهر ويلتحق بقطار التقدم إذا ظل البعض من أهله يتثرون فيه بذور الإحباط، ولا يرون سوى السلبيات، ولا يتحدثون إلا عن الإخفاقات متجاهلين إيجابيات عديدة تم تحقيقها. لا يحق النجاح إلا المتفائلون.

من يؤمن بالمستقبل، يصنع المستقبل.

٤- السعادة قرار: قرر أن تكون سعيداً تكن كذلك السعادة أكثر إنتاجاً في أعمالهم، يسعدون الآخرين بالعمل معهم، ويسعدون بالعمل مع الغير، وهم أكثر دراية في حل المشكلات.

٥- أن يكون المرء سعيداً أو لا يكون هو قرار ذاتي. أنت تحقق السعادة لنفسك، لا أحد يستطيع تحقيقها لك دون رغبتك، بل إن واجبك تجاه نفسك أن تسعد نفسك.

٦- الإبتسامه هي الطريقة لمعالجة العديد من المشكلات، والسكوت هو الطريق لتجنب الكثير منها.

٧- كن بطيبتك تلميذاً دائماً: لا تتوقف أبداً عن التعلم عمرك أو مستوى تعليمك.

٨- العالم يتغير من حولنا كل يوم، ومعه تتجدد المعلومات وتتقدم، ومن يريد أن يبقى حياً فكرياً يجب عليه أن يستمر في تغذية عقله كما يقوم بتغذية جسده. العلم غذاء العقل، كما أن الطعام غذاء الجسد لا تتوقف الحاجة لهما.

٩- ما كان للتعلم الذي شهدته البشرية خلال عصورها أن يتحقق لولا التعلم والمعلومات والاتصالات.

١٠- إذا أردت تحرراً فليكن بالتعليم، وإذا أردت انتصاراً فليكن بالتعليم، وإذا أردت ازدهاراً فليكن بالتعليم.

١١- كلمة متقاعد تعني... «مت» وأنت «قاعده»: لا تتقاعد أبداً إن المرء يشعر بالحياة لأنه يمارس الحياة، وهو يمارسها بالعمل. أما التقاعد فيخرج من الحياة.

١٢- أكرر: إن متقاعد هي كلمة مركبة من كلمتين «مت» و«قاعده». أي مت وأنت قاعده. لذلك أقول لا تتوقف عن العمل ما دمت حياً.

١٣- الاستمرار في العمل يولد حسناً الحظ ويحفز الفكر الخفي.

١٤- اغفر لخصومك من دون أن تنساهم وجود الكثير من الأعداء والمنافسين والخصوم والحاسدين وأنت في رحلة طريقك إلى النجاح أمر صحي، بل إن وجودهم في حياتنا هو أحد عوامل النجاح، علينا أن نعتبر من يرتبص بنا ويمنى فشلنا مساعداً لنجاحنا ودافعاً لإنجازاتنا، وقد صدق من قال: إن لم تجد لك حاقداً فأعلم أنك إنسان فاشل.

١٥- إذا أضعت وقتك في الرد على كل من ينتقدك، فلن تجد الوقت لتحقيق مقاصدك.

ويقول الصينيون سامح أعداءك من دون أن تنساهم، فإنتك تواجه تجارب النجاح والفشل وتتعلم منها. أثناء الدراسة تتعلم الدروس وتمنح فيها، أما في العمل فتواجه الامتحانات وتتعلم منها الدروس.

١٦- في المدرسة أو الجامعة أو في أي شكل من أشكال التعلم الذاتي تدرس وتجلس لامتحان النجاح والتفوق. أما عند الممارسة فإنك تواجه تجارب النجاح والفشل وتتعلم منها. أثناء الدراسة تتعلم الدروس وتمنح فيها، أما في العمل فتواجه الامتحانات وتتعلم منها الدروس.

١٧- كيف تحقق النجاح؟ بكلمتين: القرارات الصحيحة.

١٨- كيف تتخذ القرارات الصحيحة؟ بكلمة واحدة: الخبرة. كيف تحصل على الخبرة؟ بكلمتين: القرارات الخاطئة.

١٩- وقيل ويعد كل ذلك: المحبة

٢٠- المحبة هي السلاح الأقوى في الدنيا، المحبة مدعية أكثر من كل المشاعر، وعدوى المحبة تنعكس لمصلحة المحب، المحب يشعر بالراحة ومن يمارس الكراهية يقاس مضاعفاتها.

٢١- إذا أردت أن تكون محبوباً فكن محباً.

٢٢- وتذكر: أن تكون محبوباً خير من أن تكون مهماً.

٢٣- طلال أبو غزالة

أطلقت شركة (سيا موتورز) الوكيل الحصري لشركة (CHERY) في سورية، سيارة Arrizo6 لعام ٢٠١٩.

حضر حفل إطلاق Arrizo6 الذي أقيم في فندق داماروز في دمشق السفير الصيني في دمشق السيد فونغ بياو وعدد من أعضاء البعثة الدبلوماسية الصينية والمدير العام لشركة (CHERY) للسيارات في منطقة الشرق الأوسط السيد تشين تشاو ومديرة المبيعات العام في الشرق الأوسط السيدة تشان مون تينج ومدير المبيعات ليو ايمسي والرئيس التنفيذي لشركة (سيا موتورز) المهندس وائل توفيق شقير ومديرو وموظف (سيا موتورز)، إضافة إلى عدد من رجال الأعمال وكلاء CHERY والمهتمين بعلامتها في السوق السورية.

تنتاز سيارة Arrizo6 كما وصفها مدير عام شركة (CHERY) في الشرق الأوسط بالموثوقية والتقنية والعصرية وهي مزودة بمحرك توربو جديد كليا ذي

«المرکزي» ينفي السماح لأربع شركات بصرف الحوالات بسعر السوق الموازي اليرة تتحسن ..الدولار يلامس ٥٩٣ ليرة وتوقعات بمزيد من التحسن دون مستوى ٥٥٠

عبد الهادي شباط



نفي مصرف سورية المركزي لهـالوطن» ما يتم تداوله من شائعات في سوق الصرافة حول صدور قرار يسمح بصرف الحوالات الخارجية وفق سعر دولار السوق الموازي بشرط استلام الحوالة خارج البلد من خلال مكاتب تابعة لشركات الحوالات السورية المرخصة والتي تشمل على فروع ومكاتب لها خارج البلاد.

وحول تطورات سعر الصرف، سجلت اليرة السورية تحسناً أمام الدولار، إذ كسر سعر الصرف في السوق السوداء مستوى ٦٠٠ ليرة هيوطاً، ملاسماً ٥٩٣ ليرة يوم أمس.

وتوقعت مصادر في السوق أن يستمر تحسن اليرة أمام الدولار خلال الفترة المقبلة، وقد يصل لما دون ٥٥٠ ليرة للدولار، ربما يتحقق ذلك ببطء بما يتناغم مع سياسة المصرف المركزي، التي تسعى لتحسين سعر الصرف، واعتبر أنه حتى تعود الأسعار ما كانت عليه لا بد أن يتراجع سعر صرف الدولار في الموازية لحدود ٤٨٠ ليرة خاصة وأن استجابة سعر عادة ما تكون بطيئة في حالات انخفاض سعر صرف الدولار، بعكس حالات الارتفاع، إذ تكون الاستجابة سريعة لديهم وموازية لحركة ارتفاع الدولار.

ترافق ذلك مع توقعات مركز دمشق للأبحاث والدراسات «مداد» بتسجيل سعر الصرف تحسناً ملحوظاً خلال تعاملات هذا الأسبوع، واستمرار التحسن خلال الفترة المقبلة.

وعرض المركز لأبرز أسباب تحسن سعر الصرف في تقريره الأسبوعي المنشور يوم أمس، منها انخفاض حدة عمليات المضاربة، وتراجع حدة المخاوف من إنزلاق المنطقة إلى حرب شاملة بعد تصعيد التوتر الأميركي الإيراني، وتراجع ورجح سليمان أنه يمكن أن نحتاج حتى عيد

الأضحى القادم حتى يتضح مشهد سعر الصرف بشكل أوضح، فقد يلعب حجم الحوالات الواردة للبلد دوراً مهماً في ذلك، معتبراً أن حديث الحكومة عن قرار حول قطع التصدير يمكن أن يلعب دوراً في الانخفاض البسيط الذي حصل على سعر الدولار في السوق السوداء خلال اليومين الأخيرين.

رئيس قسم الاقتصاد في جامعة دمشق عدنان سليمان رأى أن تحسن سعر الصرف خلال اليومين الماضيين لا يعطل مؤشراً واضحاً، وخاصة أن انخفاض أسس ٥٠٠ ليرة ليصبح ٢٢٥٠٠ ليرة، موضحاً أن تسعير الذهب لا يعتمد على سعر الدولار في السوق السوداء ولا على السعر الرسمي، وإنما مزج بين السعيرين بما يتناسب مع حركة السوق المحلية وبما لا يسمح في تهريب الذهب المحلي.

التجار خائفون من قرار تخصيص «السورية للتجارة» ببيع المستودات

شعيب لهـالوطن»: لن يتوقف استيراد سلعة على تاجر لوحد

التوقف عن الاستيراد اعتراضاً على القرار لا يتعدى دائرة الأحاديث

البردان عن حالة تخوف لدى التجار من إمكانية ارتفاع أسعار السلع والمواد التي سيتم حسم نسبة ٢٥ بالمئة منها لمصلحة السورية للتجارة وخاصة الأغذائيات، مع قلق لتأخيرة عدم إمكانية الاستمرار في استيراد هذه السلع لأن التكاليف ستكون مرتفعة ولن تكن مجدية بالمحصلة، وقد يخجم عدد من التجار عن قرار الحادي ببيع نسبة ٢٥ بالمئة.

وأشار البردان إلى حدوث حالات فساد للنسبة ١٥ بالمئة قد فشلت لعدة أسباب منها عدم تمكن المصرف المركزي من تمويل كافة إجازات الاستيراد، وعمليات التمويل التي تجري من المصارف الخاصة غالباً تكون على مراحل، وأحياناً تصل البضائع ولم تكتمل عملية تمويل بوليصة الشحن، مع حدوث تغييرات بسعر الصرف خلال هذه الفترة ما يتسبب بالخسارة للتاجر، وهناك حالات عديدة مشابهة عند أغلب التجار.

كما أن إشكالية تحويل مبالغ التمويل إلى الخارج والذي يكون خارج القوائم الرسمية لا يمكن توثيقه به دوماً، مع وجود عمولة مرتفعة على تحويل المبالغ تتراوح ما بين ٥ بالمئة إلى ١٥ بالمئة من قيمة القطع الممول، وهذه تعتبر تكاليف إضافية غير موثقة ولكنها تضاف إلى فاتورة السلعة والأسعار.

أسعار هذه السلع.

التخوف من مشاكل التمويل سيتم حلها وتمويل كافة التجار الذين يحصلون على إجازات الاستيراد لهذه السلع، هذا ما نوه عليه شعيب، معتبراً أن إعلان التجار بنتيم التوقف عن الحصول على إجازات الاستيراد اعتراضاً على هذا القرار لا يتعدى دائرة الأحاديث فقط، لكون هناك آلاف من التجار يستوردون ولن يتوقف استيراد سلعة معينة على تاجر لوحد.

وأوضح أن القرار يشمل عدداً كبيراً من السلع التي يجري تمويلها، كما يتم بحث إضافة مواد أخرى إلى القائمة لتوسعة سلة المواد التي تسعى الحكومة لتخفيض أسعارها، وسيجري إصدار الصك التسعيري بشكل فوري بحيث يوصل عليه التاجر باليوم نفسه بعد تقديمه لأوراقه الثبوتية.

وأكد أنه بمجرد صدور التعليمات التنفيذية سيبداً تطبيق القرار بشكل فوري، وذلك بعد أن ينهي التاجر التخليص الجمركي وتحليل البضاعة، ليجري استلامها من المرفأ بشكل مباشر، وذلك عكس ما كان يجري سابقاً بقله للبضاعة إلى المستودعات ومن ثم استلامها منه، متوقفاً بأن يتلمس المواطن نتائج هذا القرار خلال الشهر الحادي بعد البدء بتنفيذه وخفض

المستوردة، يضاف إلى ذلك تكاليف المستودعات لكون أغلب التجار يستأجرون مستودعات في مناطق الريف، بالإضافة إلى الهدر والتلف في البضائع المستوردة، وهي تكاليف غير منظورة في الصك التسعيري الصادر عن وزارة التجارة الداخلية، وهي تنعكس سلباً على الأسواق ولذلك هناك تخوف من أن تعاد الكرة مع القرار الحادي ببيع نسبة ٢٥ بالمئة.

وأشار البردان إلى حدوث حالات فساد للنسبة ١٥ بالمئة قد فشلت لعدة أسباب منها عدم تمكن المصرف المركزي من تمويل كافة إجازات الاستيراد، وعمليات التمويل التي تجري من المصارف الخاصة غالباً تكون على مراحل، وأحياناً تصل البضائع ولم تكتمل عملية تمويل بوليصة الشحن، مع حدوث تغييرات بسعر الصرف خلال هذه الفترة ما يتسبب بالخسارة للتاجر، وهناك حالات عديدة مشابهة عند أغلب التجار.

كما أن إشكالية تحويل مبالغ التمويل إلى الخارج والذي يكون خارج القوائم الرسمية لا يمكن توثيقه به دوماً، مع وجود عمولة مرتفعة على تحويل المبالغ تتراوح ما بين ٥ بالمئة إلى ١٥ بالمئة من قيمة القطع الممول، وهذه تعتبر تكاليف إضافية غير موثقة ولكنها تضاف إلى فاتورة السلعة والأسعار.

أعلن متطور إلى جانب عليه سرعة الكترونية تبيترنيك ٩ سرعات بتقنية CVT ونظام ترفيهي غير مسبوقة ومقصورة مشيعة بالفخامة والترف.

والقي مدير عام شركة (CHERY) في منطقة الشرق الأوسط تشين تشاو كلمة قال فيها: إن طريق الحرير قد وصل الصين بسورية منذ زمن طويل، وقد ساهمت إستراتيجية (الحزام والطريق) التي تم تبنيها في الصين إلى جانب مشروع إعادة الإعمار في سورية في ربط بلدينا بشكل أوثق ما ساهم في خلق فرص جديدة وأوسع أن سورية شكت علامة فارقة في تطور عمليات (CHERY) العالمية بشكل إستراتيجي، على حين أصبحت أول سوق خارجي لـCHERY لعام ٢٠١٩ ولغاية عام ٢٠١١، فقد صدرت (CHERY) لسورية أكثر من ١٧ ألف سيارة، واليوم يمكنكم مشاهدة (CHERY) على الطرقات السورية.

«سيا موتورز» تطلق سيارة «Arrizo6» من «CHERY» في سورية



شقير كلمة قال فيها: إننا نملك علاقة إستراتيجية مع شركة (CHERY) ونسعى لتفكيك هذه العلاقة من خلال زيادة افتتاح مراكز بيع سياراتها بشكل أوسع حيث يشمل جميع أنحاء سورية إضافة إلى المركز الرئيسي في العاصمة دمشق.

وتوقع شقير أن تحقق سيارة Arrizo6 انتشاراً واسعاً في الشارع السوري، مبيناً بأن الآلية التنفيذية اليوم يعود لمواصفاتها الخاصة، من حيث مصرف الوقود واستطاعة المحرك إضافة إلى تصميمها المميز، التي تلائم السوق السورية وتتناسب جميع الشرائح والأعمار.

وأعلن شقير أن (سيا موتورز) قامت بتوقيع اتفاقية جديدة مع شركة ريلي (Rely) التي تعمل تحت جناح شركة (CHERY) الأم وتختص بالمشاحنات التجارية، مبيناً أن شركته قامت منذ مدة، بطلب عدد من هذه المشاحنات وتنتظر وصولها لبيعها في السوق السورية.

أعد متطور إلى جانب عليه سرعة الكترونية تبيترنيك ٩ سرعات بتقنية CVT ونظام ترفيهي غير مسبوقة ومقصورة مشيعة بالفخامة والترف.

والقي مدير عام شركة (CHERY) في منطقة الشرق الأوسط تشين تشاو كلمة قال فيها: إن طريق الحرير قد وصل الصين بسورية منذ زمن طويل، وقد ساهمت إستراتيجية (الحزام والطريق) التي تم تبنيها في الصين إلى جانب مشروع إعادة الإعمار في سورية في ربط بلدينا بشكل أوثق ما ساهم في خلق فرص جديدة وأوسع أن سورية شكت علامة فارقة في تطور عمليات (CHERY) العالمية بشكل إستراتيجي، على حين أصبحت أول سوق خارجي لـCHERY لعام ٢٠١٩ ولغاية عام ٢٠١١، فقد صدرت (CHERY) لسورية أكثر من ١٧ ألف سيارة، واليوم يمكنكم مشاهدة (CHERY) على الطرقات السورية.

أعلن شقير أن (سيا موتورز) قامت بتوقيع اتفاقية جديدة مع شركة ريلي (Rely) التي تعمل تحت جناح شركة (CHERY) الأم وتختص بالمشاحنات التجارية، مبيناً أن شركته قامت منذ مدة، بطلب عدد من هذه المشاحنات وتنتظر وصولها لبيعها في السوق السورية.

أعد متطور إلى جانب عليه سرعة الكترونية تبيترنيك ٩ سرعات بتقنية CVT ونظام ترفيهي غير مسبوقة ومقصورة مشيعة بالفخامة والترف.

والقي مدير عام شركة (CHERY) في منطقة الشرق الأوسط تشين تشاو كلمة قال فيها: إن طريق الحرير قد وصل الصين بسورية منذ زمن طويل، وقد ساهمت إستراتيجية (الحزام والطريق) التي تم تبنيها في الصين إلى جانب مشروع إعادة الإعمار في سورية في ربط بلدينا بشكل أوثق ما ساهم في خلق فرص جديدة وأوسع أن سورية شكت علامة فارقة في تطور عمليات (CHERY) العالمية بشكل إستراتيجي، على حين أصبحت أول سوق خارجي لـCHERY لعام ٢٠١٩ ولغاية عام ٢٠١١، فقد صدرت (CHERY) لسورية أكثر من ١٧ ألف سيارة، واليوم يمكنكم مشاهدة (CHERY) على الطرقات السورية.

أعلن شقير أن (سيا موتورز) قامت بتوقيع اتفاقية جديدة مع شركة ريلي (Rely) التي تعمل تحت جناح شركة (CHERY) الأم وتختص بالمشاحنات التجارية، مبيناً أن شركته قامت منذ مدة، بطلب عدد من هذه المشاحنات وتنتظر وصولها لبيعها في السوق السورية.

أعد متطور إلى جانب عليه سرعة الكترونية تبيترنيك ٩ سرعات بتقنية CVT ونظام ترفيهي غير مسبوقة ومقصورة مشيعة بالفخامة والترف.

والقي مدير عام شركة (CHERY) في منطقة الشرق الأوسط تشين تشاو كلمة قال فيها: إن طريق الحرير قد وصل الصين بسورية منذ زمن طويل، وقد ساهمت إستراتيجية (الحزام والطريق) التي تم تبنيها في الصين إلى جانب مشروع إعادة الإعمار في سورية في ربط بلدينا بشكل أوثق ما ساهم في خلق فرص جديدة وأوسع أن سورية شكت علامة فارقة في تطور عمليات (CHERY) العالمية بشكل إستراتيجي، على حين أصبحت أول سوق خارجي لـCHERY لعام ٢٠١٩ ولغاية عام ٢٠١١، فقد صدرت (CHERY) لسورية أكثر من ١٧ ألف سيارة، واليوم يمكنكم مشاهدة (CHERY) على الطرقات السورية.