

قريباً وداعاً لكفلاء القروض

بوليصة قروض الدخل المحدود في (المركزي) لاعتمادها

حسن لـ«الوطن»: قيمة البوليصة قيد النقاش مع السورية للتأمين للوصول إلى قيمة مقبولة

عبد الهادي شباط

في متابعة لما نشرته «الوطن» في وقت سابق عن تصيمم بوليصة تأمين خاصة بقروض الدخل المحدود، اعتبر مدير عام مؤسسة التأمين السورية أحمد ملح أن هذه البوليصة تحل بدلاً في الكفلاء مقابل بدل يتم العمل على تحديده بالتعاون مع مصرف التسليف الشعبي، وأن هذه البوليصة أحد المنتجات الجديدة لدى المؤسسة والتي يتم متابعة العمل بها مع الجهات الراغبة به (المصارف المانحة لقروض الدخل المحدود) وأن هذا المنتج يوفر على طالبي القروض الدخل المحدود تأمين الكفلاء وهو الأمر الذي كان يسبب الكثير من الحرج للراغبين في الحصول على قرض الدخل المحدود وأن البوليصة تمثل حلًا وتسهم في رفع معدل الطلب على هذا النوع من القروض للعمالين في الجهات العامة.

بينما كشف معاون مدير عام مصرف التسليف الشعبي عدنان عيسى لـ«الوطن» عن إرسال مذكرة لمصرف سورية المركزي للموافقة على منح قرض الدخل المحدود بضمانة بوليصة التأمين التي



تم التناغم على تصيممها مع المؤسسة العامة السورية للتأمين، حيث سيتم تصيمم بوليصة تأمين خاصة بقروض الدخل المحدود تشمل التأمين على الحياة والتأمين على سداد القرض، لكنه توقع أن يكون هناك طلب واسع على هذه البوليصة لأنها تختصر على طالبي قروض الدخل المحدود السورية للتأمين. وعن مدى الزام طالبي قروض الدخل المحدود بشراء هذه البوليصة، أوضح حسن أن هذه الخدمة اختيارية وتعود لرغبة طالب القرض، لكنه توقع أن يكون هناك طلب واسع على هذه البوليصة لأنها تختصر على طالبي قروض الدخل المحدود السورية للتأمين.

تأمين الكفلاء، والذي كان يشكل العقبة الأكبر أمام العمال في الجهات العامة للحصول على القرض، خاصة مع الظروف التي رافقت سنوات الحرب. وأوضح أن البوليصة تغطي سقف قرض الدخل المحدود ٥ ملايين ليرة و لمدة ٧ سنوات وأنه ما زال تحديد قيمة البوليصة

قيد النقاش مع المؤسسة السورية للتأمين للوصول إلى بوليصة بقيمة مقبولة، وأن القيمة المتوقعة حدود ٢٥٠ ألف ليرة في حال كان القرض ٥ ملايين ليرة و لمدة ٥ سنوات أي بمعدل ٥٠ ألف ليرة سنوياً، في حين تنخفض قيمة البوليصة مع انخفاض قيمة القرض، خاصة أن معظم قروض الدخل المحدود حالياً تكون سقوفها بحدود ٣ ملايين ليرة وهو ما يسهم في خفض قيمة البوليصة لحدود ١٥٠ ألف ليرة في حال تم التوافق مع المؤسسة على أن تكون قيمة عقد التأمين (البوليصة) بحدود ٥٠ ألف ليرة سنوياً.

وبيّن حسن أن المصرف يتجه لتبسيط إجراءات منح القروض وخاصة قروض الدخل المحدود، وأبرزها الاكتفاء بكفيل واحد بدلاً من كفيلين، إضافة إلى تخفيض مدة خدمة الكفيل (سنوات عمله).

وأضاف: إن إمام ربح التسليف الشعبي من قروض الدخل المحدود هو في الحدود الدنيا المعدلات الفائدة، وأنه يتم بحث ملف قروض الدخل المحدود بشكل دائم للتوافق مع المتغيرات المعيشية والظروف الاقتصادية العامة.

بعد تعميم منح تقديم الخضراوات الورقية خوفاً من الكوليرا

قزير لـ«الوطن»: أسعارها انخفضت بنسبة ٥٠ بالمئة

والفلاح تكبد خسائر كبيرة والتصدير مستمر لكنه قليل

رامز محفوظ

بالتوازي مع التحذيرات الحكومية والتشدد بوضع استخدام الفلاحين وخصوصاً في ريف دمشق للمياه الملوثة في السقاية ومع صدور تعميم من قبل مديرية الشؤون الصحية في محافظة دمشق لكافة أصحاب المطاعم وبإعني السندويش بالامتثال عن تقديم جميع أنواع الخضراوات الورقية تحت طائلة الإغلاق بسبب نقلها مرض الكوليرا مع التشدد على النظافة الشخصية للعمال، كشف عضو لجنة تجار ومصدري الخضراوات والفواكه بدمشق أسامة قزير في تصريح خاص لـ«الوطن» أن الطلب على الخضراوات الورقية عقب صدور التعميم من قبل مديرية الشؤون الصحية في المحافظة انخفض بنسبة تقارب ٣٠ بالمئة والطلب الأقل حالياً على الملفوف والجزر، فضلاً عن ذلك فقد



بالمئة فعلي سبيل المثال كان يباع كيلو الملفوف بسعر ٢٠٠ ليرة، أما اليوم فيباع بسعر ٣٠٠ ليرة.

وأضاف قزير: إن تجار الفرق يشترطون في الخضراوات الورقية حالياً بكميات قليلة ونسبة كبيرة منهم لم يعودوا يشترطون أبداً خوفاً من عدم بيعها وخسارتهم منها، وخصوصاً أن نسبة كبيرة من المواطنين لا يشترطونها خوفاً من إصابتهم بمرض الكوليرا.

وأوضح أن ٥٠ بالمئة من الكميات التي كانت تدخل سوق الهال بدمشق من الخضراوات الورقية قبل صدور التعميم كانت تذهب إلى المطاعم والفنادق والعمال، أما اليوم فإنها لا تستجرى كميات منها بعد صدور التعميم خوفاً من الإغلاق حتى إن بعض أصحاب المطاعم قاموا بإعادة الكميات الموجودة لديها من الخضراوات الورقية إلى تجار سوق الهال. ولقد إن أن تصدير

مدير زراعة ريف دمشق: الري بالمياه الملوثة ينتشر في قطنا ودوما وداريا

الخضراوات الورقية لم يتأثر بالتعميم الصادر عن المحافظة باعتبار أنه لم يتم منع تصديرها ومازال مستمراً، موضحاً أن الكميات التي تصدر إلى الخارج تعتبر قليلة جداً وتذهب إلى دول الخليج والنسبة الأكبر من الكميات المصدرة من الملفوف والجزر.

وأشار إلى أن الخضراوات الورقية في ذروة إنتاجها حالياً ونتيجة لصدور التعميم تأثر الفلاح بشكل كبير وبات لافتاً إلى أن هذه الزراعة تنتشر في عدة مناطق من ريف دمشق مثل قطنا ودوما وداريا والقطفية والندي والتل.

وكان قد أكد مدير زراعة ريف دمشق عرفان زيادة في تصريح صحفي سابق أن استخدام الفلاحين للمياه الملوثة في التعميم كانت تذهب إلى المطاعم والفنادق والعمال، أما اليوم فإنها لا تستجرى كميات منها بعد صدور التعميم خوفاً من الإغلاق حتى إن بعض أصحاب المطاعم قاموا بإعادة الكميات الموجودة لديها من الخضراوات الورقية إلى تجار سوق الهال. ولقد إن أن تصدير

وفيروسات وبكتيريا تسبب العديد

اقتصاد المنازل لم يعد للمونة بل للتصدير!

التين العبول والزبيب يدخلان قائمة الصادرات

مزارعون: ضعف التسويق والآفات الزراعية تظلم هذا المنتج الذي نعتمد عليه في معيشتنا

نوار هيّفا

تحولت مؤونة الشتاء وأنواعها المتوارثة لمادة تجارية ومساعد داعم في كسب الرزق لكثير من المزارعين، خاصة تلك التي لا تحتاج مجهوداً وتكاليف كبيرة في زراعتها كالتين والعنب، والفكرة على تغطية إمكاناتها تصنيعها البسيطة لتتحول إلى ما يعرف «التين العبول وتين الطبع والزبيب».

أم عدنان أم لست نبات ذكرت لصحيفة «الوطن»، أن اعتمادها في استعمال محصول بناتها الدرسي يكون على موسم بيع التين الجفأ أو «التين العبول» لقلّة تكاليف التصنيع وخاصة أن شرة التين المجتردة في منطقتهم والتي لا تحتاج إلى عناية دقيقة، وبكفائها مجهود شخصي ونظافة عامة للحصول على منتج التين العبول واعتباره مورداً رئيسياً في كسب رزقها، وبيّنت أم عدنان أن هذا المحصول يعاني في بعض الأحيان من آفات زراعية أو أمراض قد تصيب شجرة التين، وحينها تعتمد على المبيع على موسم سابق مخزن نظراً لوفرة الإنتاج لديها.

ليست الأصناف الزراعية العائق الوحيد الذي يصاب هذه المنتجات الزراعية، حيث تتحضر ريم حمدان من محافظة السويداء للترويج لمنتج الزبيب من النوع المعتاز عبر صفحة خاصة على مواقع التواصل الاجتماعي بسبب ضعف التسويق لهذه المواد رغم وفرة إنتاجها والتي باتت اليوم تجارية ومورداً لكسب الرزق، موضحة أنها لا توفر مهرجاناً ولا حتى بازاراً خريفاً إلا وتشارك فيه بمنتجاتها ذات الجودة العالية المطابقة حتى لمواصفات التصدير إلا أنها لا تحظى إلا ببيعات محلية طفيفة، محمد سالم صاحب مجموعة محال تجارية وتاجر جملة أكد أن دافعه لإقناع منتجات زراعية محلية هو زيادة الطلب عليها من قبل المستهلكين فيعمد لشراء موسم كاملة



• عثوم لـ«الوطن»: لدينا آلاف الأطنان الفائضة عن

حاجة السوق من التين والعنب والمتاحة للتصدير

• عزو لـ«الوطن»: شراء المواسم من الفلاحين

وتهريبها سبب ارتفاع سعر المادة

لم تحدد بعد من قبل الفلاح نفسه وحجم الربح في هذه المنتجات قليل لضمان بيع الكميات من قبل التاجر المحلي غير المصد. بدوره كشف معاون مدير الاقتصاد الزراعي عبدالله عثوم لصحيفة «الوطن» أن هذه المنتجات تغطي حاجة السوق المحلية وبوفرة، أما الكميات المتاحة للتصدير أي الفائضة عن حاجة السوق المحلية حسب جداول وزارة الاقتصاد - ٧٠٠٠ إلى ٣٠٠٠ طن للتين و٢٠ إلى ٣٠٠٠ طن للعنب، مبيّناً أن هاتين المادتين يتم تحويلهما لطازج، لكن ليس شرط تصديرهم أن تكون بشكل طازج، ومن الممكن أن تكون الكميات المتاحة للتصدير طازجة ومصنعة، فقد يصدر زبيب أو مرببات أو تين مطبوع، ومن جهته أوضح مدير البستنة في وزارة الزراعة علي الهلوري أن المساحات المزروعة من التين بلغت نحو ١١٠٠٠ هكتار والإنتاج المقدّر ٤٠٠٠٠ طن تقريباً لهذا العام، في حين بلغت المساحات المزروعة من العنب نحو ٤٣٠٠٠ هكتار والإنتاج المقدّر ٢٢٤٠٠٠

طن. الخبير الزراعي والمدير السابق في التنمية الزراعية المهندس عدنان عزو أكد في تصريح خاص لصحيفة «الوطن»، أن ماتي التين والهبول من المواد الزراعية المهمة لتقود سورية في زراعتها وإنتاجها وبالتالي تلعب دور المناقص القوي في التصدير، فضلاً عن فرص العمل التي توفرها لكثير من الشباب والشابات. مبيّناً أن المنافسة تكون حتى في السوق المحلية حيث تختص محافظة السويداء بإنتاج الزبيب رغم وجوده في مناطق أخرى بريف حمص إلا أن منتج السويداء له الأفضلية حال حال التين الهبول الذي تختص به منطقة مصياف، أما قشور الطبع فتحتل ادلب المرتبة الأولى فيه وهذا التقدر جاء من طريقة التصنيع والتعامل مع هذا المنتج فضلاً التين الهبول في مصياف له أساليب خاصة في التخفيف تسمى «السطح» أي التعرض الكافي لأشعة الشمس خلال شهري تموز وأب، بعدما طرقت طريقة التهليل والتحويل لهذا المنتج المختلف عن الطبع أو القشور في محافظة ادلب والمميز بلونه الأصفر الذهبي. وأكد عزو أن هذه المنتجات رغم التشابه بينها وبين المنتجات في الجزائر وتركيا إلا أنها استطاعت أن تدخل مضمار المنافسة بطريقة التصنيع وجودتها ومطابقتها للمواصفات المطلوبة.

وعن تفاوت أسعار المبيع وارتفاعها عاماً بعد آخر، أرجع عزو السبب لمفاتيح التهليل وخاصة لبيروت، وهو ما امتدده بعض التجار بشراء المنتج كاملاً من الفلاح وتهريبه للبنان، علماً أن المزارع لا يحصل على الربح الكبير، إلا أنه لدى الكثيرين يعتبر مصدر دخل موسمياً، فضلاً عن استغناء قسم كبير من المزارعين عن زراعة الكرمة والتين واستبدالها بأشجار الزيتون تماشياً مع حاجة وطلب السوق.

مسؤول اقتصادي: المشكلة بضعف القدرة الشرائية ولا يوجد احتكار

إبراهيم لـ«الوطن»: يجب تحرير الأسعار ما عدا الأساسية منها

قانون الاستثمار للشركات الكبيرة ونحتاج مثله للشركات الصغيرة

هنا غانم

صالحيات عمل الهيئة. مدير عام الهيئة أشار إلى أن منع الاحتكار إحدى عجالات النمو إذا كان منعه صحيحاً لكن في سورية اليوم لا يوجد احتكار لأي سلعة أو مادة والدليل أن أسعار جميع السلع والمواد باستثناء الأساسية فيها المخالفة وتحال للقضاء أصولاً. مناه، معتبراً أن تحرير الأسعار يخفض للعرض والطلب ولا يمكن أن تكون هناك منافسة في وقت يتم فيه تحديد أسعار السلع والمواد.

وأضاف إبراهيم: إن العادلة الاقتصادية تؤكد أن المنافسة تساهم في تحسين البيئة الاقتصادية والجميع يعلم أنه لا توجد منافسة من دون تنوع بالانتاج، لافتاً إلى أن الواقع يؤكد أنه لدينا ضعف بالتنوع الإنتاجي بسبب تدمير العديد من المصانع والمعامل التي كانت تجعل بيئة المنافسة صحيحة.

وأكد إبراهيم ضرورة تعديل بعض مواد القانون ٨ الخاص بحماية المستهلك لاسيما المتعلقة بتحديد الأسعار لأن الإجراءات الأحادية الجانب والعقوبات الرقابة في عمل هيئة المنافسة ومنع الاحتكار، والأهم أن القانون المذكور قد حد من

العدل، مبيّناً أن معظم مواد قانون المنافسة ضعيفة، موضحاً أن المنافسة تتطلب وجود تنوع وتعدد في الإنتاج إلا أنه نتيجة الظروف الحالية والحرب الجائرة تقلص التنوع في الإنتاج وبالتالي تراجمت المنافسة التي هي اليوم موجودة بحدودها الدنيا، والأهم أن يكون هناك تغير في الثقافة الاستهلاكية والتعنى بشكل أكبر بالسمايسة الاقتصادية.

وأشار إبراهيم إلى أن قانون الاستثمار جاء فقط للشركات الكبيرة ولا بد من وجود قانون مثله يطبق على الشركات الصغيرة والمتوسطة لجهة تسهيل التراخيص وغيرها التي لا تقل أهميتها عن المشاريع الكبيرة، لافتاً إلى ضرورة التمييز بين عمل الهيئة في رصد الممارسات الاحتكارية للشركات الكبيرة - وهي قضايا بيت بها قانون المنافسة - وبين مخالفات احتكار المواد والسلع التي يتم التعامل بموجبها وفقاً للمرسوم رقم ٨، موضحاً أن عمل الهيئة مرهون باستقبال الشكاوى ومعالجتها ومتابعة الممارسات الاحتكارية للشركات إضافة لدورها في قراءة السوق والأسعار والعرض

والطلب. إبراهيم أشار إلى أن تحديد الأسعار يقضي على المنافسة ولا يوجد احتكار واضح في السوق والمواد موجودة في كل الأسواق لكن المشكلة ليست عند التاجر ولا عند الصناعي المشكلة في ضعف القدرة الشرائية لذلك يكون الاحتكار عسبياً، مبيّناً أهمية الخروج عن نمط التسعير وترك الناس تعمل لأن الوضع الحالي لا يسمح إلا بذلك، مشيراً إلى ضرورة الاعتراف بدور التجار في تأمين الكثير من المواد لأن حصّة المؤسسات الحكومية (مثل وزارة الصناعة) يجب ذكره أن معظم هذه الشركات تعمل عقود شراء بالوساطة مثلاً لمعمل بردي يقوم بتصنيع البرادات بثلاث ورش خاصة لذلك لابد من فتح المجال أمام الجميع للعمل بعيداً عن الروتين والتعقيدات والسجل التجاري والصناعي وغيره. وخلص إلى القول إننا في دائرة فرقة لابد من معالجة الطريقة الصحيحة لأنه لا يمكن الإنتاج والتصدير من دون طاقة وكهرباء.