

فوق الطاولة

د. سعد بساطة

مدير شكوك يبحث عن فأس مفقودة!

مديرون كثر يعاقبون موظفيهم وفق ظنونهم وبلا أدنى وجه حق! هذا ذكرني بقصة طريفة لرجل أضاع ذات يوم فأسه في الحديقة وبالرغم من بحثه لم يجدها، فبدأ يشك في أن جاره هو الذي سرق فأسه فراح يراقب جاره ويرصد تحركاته، وكان واضحاً بالنسبة له أن طريقة مشي جاره هي مشية سارق الفأس، وأسلوب كلامه هو أسلوب سارق الفأس، وحتى حركاته ولغة جسده توحي بأنه سارق الفأس.

مر وقت عصيب عليه؛ فكيف يواجه جاره ويسأله بصراحة: كيف تجرأت على سرقة فأسى؟ وبعد ليلة طويلة من الأرق بسبب التفكير، وجد الرجل فأسه واكتشف أنه مخفف تحت أكوام من ورق الشجر. تلعب الرجل لجاره ثانية فلم يجد لبلياً على أنه سارق الفأس في طريقة مشيته ولا لغة جسده. كان إنساناً بريئاً نظيفاً من تلك التهمة، عندها تيقن صاحبنا أنه هو ذاته كان السارق، فقد سرق من جاره أمانته وجده من برائه، وسرق من وقته ساعات طوال في التفكير السلبي حيال جاره البريء.

السؤال الذي يطرح نفسه هنا: كم عدد المديرين الذين يظنون أن فؤوسهم سرقته؟ ولم عدد المظالمين من الموظفين بإصدار الأحكام قبل التأكد، وما يزيد من تفاقم المشكلة هو الدائرة الضيقة من الموظفين حول المدير من الوشاة الذين يستغلون علاقتهم به لتزوير الحقائق وتدمير المكاث.

وللتعامل مع هذه المشكلة فمن المهم وجود أنظمة حوكمة ورقابة ذات شفافية وحزم، وفي الوقت نفسه يلعب المدير دوراً محورياً في بناء ثقافة مؤسسية صحية ونظيفة تحارب التهمة والحروب الداخلية عبر البدء بتطبيق ذلك في قراراته وتعاملاته وتحفيز الممارسات السوية على مستوى المنظمة.

وبالنسبة للمدير، إذا تأكدت من أن البعض يستغل قربه منك لتشويه سمعة الآخرين فحذرهم واحذر منهم، فإن تكرره منك ذلك فاستبعده لأنه لا خير في قرب من يبعد الحقيقة عنك، واحرص على أن ألا تكون ممن تتخليق عليهم المقولة الشعبية «مثل طابخ الفأس»، وهي قصة شخص اشتبه مرتكباً في طبخه، ولما كان الجزائريون والقبليون يقطعون اللحم في الماضي بالفؤوس قبل أن ينتشر استخدام السواطير، قرر أن يضع الفأس في قدر الماء الغلي طمعا في المرق لأن حديد الفأس لاس اللحم والشحم، ولكن وبعد ساعات من غلي الفأس لم يجد أي طعم ولا نكهة سوى صدى الحديد، وبعدها أصبحت مقولة «مثل طابخ الفأس» تطلق على من يطلب مساعدة من ليس بأهل لتقديم المساعدة أو على من يطلب الكرم من بخيل والتعاطف من أناني، ولذلك على المدير أن يحرس على اختيار فريقه والأشخاص القريبين منه ومن يحملهم الأمانة والمسؤولية في منطقتهم.

وأنت أيها الموظف: لا تجعل ترك العمل الحل الأول الذي تلجأ له لدى مواجهة ظاهرة المدير الظالم؛ ذلك أنه يكرس صورة انهزامية عنك، بالإضافة لأنه لا يساعد على ترسيخ سلوك مهني قويم في مسيرتك الوظيفية؛ إذ يكرس من ظاهرة الحل هو الانسحاب، وهذه الظاهرة مقتل في الحياة الوظيفية؛ ذلك أنها تحول دون استقرارك في مكان واحد ومن دون أن يشرع عليك كثيراً؛ بسبب كثرة التغيير.

حاول مقترحة: الصبر ومراجعة النفس.. المواجهة؛ الكفوف؛ ومن ثم آخر العلاج الكلي؛ أهد كتب الإدارة يعطي نصيحة للمرؤوس في حال ظلم المدير: (تذكر المدير ليس يوماً على حق؛ لكنه يوماً «المدير»!!).

«الجمارك» تنفي تعديل دولار «الرسوم الجمركية» وتؤكد أنه لا يزال ٤٠٤٤ ليرة

عبد الهادي شباط



كشفت مصدر في المديرية العامة للجمارك لـ«الوطن» أنه لم يتم تعديل نشرة الجمارك (صرف الدولار) الذي يتم على أساسه احتساب الرسوم الجمركية، ولا يزال العمل حسب النشرة السابقة (٤٠٤٤) ليرة للدولار.

وكان العديد من المتابعين قد توقعوا تعديل نشرة الجمارك على التوازيم مع تعديل نشرة تداول الدولار في نشرة المصارف لـ٦٠٣٢ بدلاً من ٤٠٢٢ ليرة والتي اشتملت على انخفاض في سعر صرف الليرة حسب النشرة المذكورة بحدود الفين ليرة وهو ما يعادل نحو ٤٤ بالمائة.

وهذا ما أكدته مصدر في مصرف سورية المركزي، أنه لا نية حالياً لتعديل نشرة الجمارك وأن تعديلهما يخص لدراسات ويبحث لأثر هذا التعديل بشكل علمي ودقيق.

وأكدت المديرية العامة للجمارك أنه مع بقاء النشرة على حالها، لن تتأثر أسعار المستوردات في السوق المحلية بحكم الحفاظ على النشرة المعمول بها، وهو بخلاف ما ذهب إليه العديد من المستوردين والتجار الذين يدؤون يروجون لارتفاعات سعرية مقبلة بسبب تعديل نشرة المصارف.

وكانت «الوطن» قد نشرت قبل أيام رأياً للدكتور علي محمد (باحث اقتصادي) على خلفية تعديل نشرة المصارف أوضح فيه أنه ليس هناك تأثير اقتصادي بالمعنى الكامل لتغيير سعر الصرف في نشرة المصارف، لأن نشرة الحوالات والصرافة هي المؤثر الأكبر في الاقتصاد والذي حد بالنشرة خلال

الأيام الأخيرة بـ٧٢٥ ليرة وعليه يصرف «الكاش» بالعملات الأجنبية. ويركز العديد من الباحثين أنه لا بد عند تعديل النشرات أن يستند تعديل أسعار الصرف في النشرات (الحوالات - المصارف) إلى دراسات وإحصاءات علمية وبيانات حقيقية لدى المركزي والعوامل المؤثرة في سعر الصرف خاصة أن الشارع كثيراً ما يعتبر أن المركزي يحاول اللحاق بالسوق الموازية وليس هو اللاعب الأساسي في تحديد سعر الصرف.

بينما تم تطبيق تعديل سعر الصرف في نشرة المصارف على تصريف اللولار على الحدود إضافة لتصريف (الكاش) القديم في الحسابات البنكية

٢,٦ مليار ليرة للمناطق الصناعية والحرفية في المحافظة

بعد إحداثها بـ١٠ سنوات بدء العمل في المنطقة الحرفية في السويداء



السويداء- عبيد صيموعه

كشفت مدير المناطق الصناعية والحرفية في السويداء علاء أبو عمار لـ«الوطن» عن بدء العمل في المنطقة الحرفية في المدينة غرب السنين المدي والتي تم إحداثها منذ ٢٠١٣ والتي أدى وجود أخطاء في إضبارة الاستملاك إلى تعثر انطلاق الأعمال بها وتخصيصها واستثمارها.

ولفت أبو عمار إلى أنه بعد تصحيح الإضبارة بمتابعة من مديرية المناطق الصناعية ومجلس المدينة ووزارة الإدارة المحلية تم الإعلان عن بدء العمل في المنطقة بعد قيام وزارة الإدارة المحلية بتخصيص المنطقة بمبلغ مليار ليرة جرى توزيعها بواقع ٥٠٠ مليون بدلات استملاك للبدء بتنفيذ المنطقة ٥٠٠ مليون لدعم البنى التحتية. وأكد أبو عمار أنه سيتم قريباً

إقرار الموازنة المتعلقة بالمنطقة للبدء بالأعمال ضمنها أصولاً وحسب القوانين والأنظمة مع استكمال إضبارة الاستملاك بعد تصديقها للمبادرة بأعمال الاكتتاب والتخصيص، علماً أن مساحة المنطقة ١٦٥ هكتاراً بعدد مقاسم كلي ٦٨٢ مقسماً. وبين أبو عمار أن مليار ليرة التي تم تخصيصها للمنطقة الحرفية في السويداء هي جزء من المبادرة المقدمة من وزارة الإدارة المحلية والتي تم تخصيصها كمساهمات للمناطق الصناعية والحرفية في المنطقة بمبلغ ٦٣٠ مليار و٦٣٠ مليوناً تم توزيعها بمعدل مليار ليرة للمنطقة الحرفية في السويداء والتي تأتي من ١٥ منطقة حرفية في المحافظة بالإضافة إلى المنطقة الصناعية في أم الزيتون. وأشار إلى أن مبلغ مليار ليرة التي

شركة كونسروة ما تزال في السوق

مدير عام الشركة لـ«الوطن»: لدينا عقود بـ١٥ مليار ليرة ونحتاج إلى المزيد من الدعم الحكومي

ندرس تصدير منتجاتنا وخاصة مربى التفاح



هنا غانم

أكد المدير العام لشركة الكونسروة أحمد الأحمد في حديثه لـ«الوطن» أن الشركة مستمرة بإدءاء دورها بما يضمن وجودها في الأسواق وتطوير الإنتاج كما ونوعاً مع الحفاظ على الجودة العالية والأسعار المنافسة، إضافة إلى التنوع والجودة التي تعتبر عالية جداً وضمن المواصفات القياسية وهي في طور تنفيذ عقود جديدة وتسعى لتنفيذ مشاريع استثمارية تساهم في زيادة نسب تنفيذ الخطة الإنتاجية، مؤكداً حاجة الشركة لدعم مالي ومرونة بالإجراءات لأن زيادة الدعم الحكومي للمؤسسة تساهم في استقرارها عملها وزيادة طاقتها الإنتاجية، فأشركة تعمل ضمن إستراتيجية (احتياجات السوق ومتطلباته) ومتطلبات الأسر، وحينها هناك عدة عقود توريدية فأشركة لم تتوقف عن رفد جهات القطاع العام المتعاقد معها ومنها

المؤسسة الاجتماعية العسكرية، والمؤسسة السورية للتجارة، بهدف تصريف المنتجات، ومرتبطين بعدة عقود أخرى، موضحاً أن قيمة هذه العقود وصلت إلى ١٥ مليار الأسر الذي أدى إلى زيادة الإنتاج بمعدل جيد ومنها عقد التفاح ١٢٢٥ طناً عقد البنودرة ٦٢٥ طناً والفول ٤٠٠ طن عبوة ولدينا حالياً عقد للمحصول الطحون بتجاوز ١ مليون عبوة، لكن هناك -حسب الأحمد- مشكلة في قانون العقود لأن فيه الكثير من التعقيد والروتين بالنسبة لشراء المستلزمات الزراعية، والمشكلة ليست مع وزارة الصناعة بل مع الجهات الأخرى.

وأوضح الأحمد أن الشركة تدرس حالياً إمكانية تصدير منتجاتها التي لاقت رواجاً بالمعروض الخارجية ولاسيما معرض البحرين الذي أقيم مؤخراً حيث كان هناك قيمة هذه العقود وصلت إلى ١٥ مليار الأسر الذي أدى إلى زيادة الإنتاج بمعدل جيد ومنها عقد التفاح ١٢٢٥ طناً عقد البنودرة ٦٢٥ طناً والفول ٤٠٠ طن عبوة ولدينا حالياً عقد للمحصول الطحون بتجاوز ١ مليون عبوة، وهناك معايير للكلف مع وضع هامش ربح ٢ بالمائة فقط وتم وضع خطة للتحوض بالشركة وتنوع منتجاتها بشكل كامل موضحاً أنه (رب بعد الاعتماد على المنتج التقليدي (رب البنودرة والمشمش) هو الهدف لأن الشركة تطمح إلى تنوع سلة منتجاتها من الخضر

المحلية والخارجية إن لزم الأمر، لافتاً إلى أننا مقبلون على موسم البازلاء ولدينا خطة هذا العام وتم تحضير الآلة لتصريف أكبر سوق للمنتج هذا العام، مؤكداً أننا نسعى إلى توسيع وإدخال منتجات جديدة متنوعة ذات جودة عالية، مع الحفاظ على تطوير الإنتاج كما ونوعاً مع الجودة وبأفضل المواصفات ودعم الشركات والمعامل بكل الإمكانيات المتاحة للعمل بأقصى طاقتها وتذليل الصعوبات والمعوقات التي تعيق العملية الإنتاجية مؤكداً سعي الشركة المستمر لتحديث خطوط الإنتاج واستثمار الإنتاج الأوسع، واستجوابه من الفلاحين مباشرة بما يضمن تزويد السوق المحلية بمنتجاتها المحلية والخارجية إن لزم الأمر، لافتاً إلى أننا مقبلون على موسم البازلاء ولدينا خطة هذا العام وتم تحضير الآلة لتصريف أكبر سوق للمنتج هذا العام، مؤكداً أننا نسعى إلى توسيع وإدخال منتجات جديدة متنوعة ذات جودة عالية، مع الحفاظ على تطوير الإنتاج كما ونوعاً مع الجودة وبأفضل المواصفات ودعم الشركات والمعامل بكل الإمكانيات المتاحة للعمل بأقصى طاقتها وتذليل الصعوبات والمعوقات التي تعيق العملية الإنتاجية مؤكداً سعي الشركة المستمر لتحديث خطوط الإنتاج واستثمار الإنتاج الأوسع، واستجوابه من الفلاحين مباشرة بما يضمن تزويد السوق المحلية بمنتجاتها

جودة عالية وأسعار منافسة، وعن الصعوبات أوضح الأحمد أن الشركة تواجه مشكلة تغير الأسعار يومياً وتذبذب سعر الصرف إضافة إلى قدم الآلات المستعملة وخطوط الإنتاج، ونقص اليد العاملة الخبيرة، وارتفاع أسعار المواد الداخلة في الصناعة الزراعية، والأهم تأمين المستلزمات الأولية، وذلك بسبب نقص السيولة المالية التي في حال توفرها يمكن زيادة الطاقة الإنتاجية للشركة، وكذلك العمل على شراء كل المستلزمات والمواد الأولية والمساعدة في عملية الإنتاج مؤكداً أن هناك نقصاً في اليد العاملة وخاصة الفنية والخبيرة نتيجة الاستقالات والتقاعد والمرض وغيرها من الأسباب، وأوضح أن الشركة تعمل على تأمين تعويضات للعمال من حوافز وإضافي وطبابة تتناسب مع غلاء المعيشة ويتم العمل على التوسع بتأمين الطبابة للعمال مع الحوافز وطبابة العمل المرتبط بحجم العمل والإنتاج.

وما تحتاجه اليوم هو إيجاد موزعين للبضائع وفتح الأسواق الخارجية للتصدير والأهم أن تتوصل إلى صيغة لمعرفة كيفية تعاطي الحكومة مع شركة الكونسروة بخصوص التصدير وما التسهيلات، وبالتالي بالشركة مهمتها تأمين أسواق خارجية جيدة والتواصل معها وعرض المنتج بطريقة جيدة الأمر الذي يقودنا لدراسة السوق والإنتاج، ولدينا العديد من المقترحات تقدمنا بها ضمن الخطة الاستثمارية للعام الحالي تقضي بجلب آلات تعبئة حجمية وآلة تعبئة للمواد الجافة لزيادة الإنتاج لأن الهدف هو إغراق الأسواق بالمنتج من كل المواد المعلبة تحت اسم الغلطة.

٦٠٠٠ عبوة حليب أطفال موزعة

مجاناً عبر غرفة صناعة حلب

ششمان لـ«الوطن»: الكميات الموجودة لدينا تكفي لشهر بمعدل توزيع ١٠٠٠ عبوة باليوم

الوطن

مع استمرار أزمة فقدان الأطفال من الصيدليات مع المحافظات السورية وعدم الوصول إلى حل جذري لمعالجة هذه المشكلة، شكّلت غرفة صناعة حلب مركزاً لتوزيع عبوات من الحليب لأسر التي يوجد فيها أطفال.

وحول ذلك، بين عضو مجلس إدارة غرفة صناعة حلب مجد ششمان في تصريح لـ«الوطن»، أن غرفة الصناعة قررت بعد فترة من قيامها بتوزيع حليب الأطفال على مراكز الإيواء والأسر المحتاجة، أن تخصص مركزاً في غرفة الصناعة لوجود كميات جيدة من حليب الأطفال وصلت للغرفة على شكل تبرعات من الجالية السورية الموجودة في مصر وعدة دول أخرى، وذلك باعتبار أن هذه المادة شبه مفقودة في الصيدليات، ويصل سعرها في السوق السوداء إلى ٥٠ ألف ليرة، بينما لا يتعدى سعرها الحقيقي ٢٠ ألفاً.

وكشف ششمان أن الغرفة وزعت يوم أمس فقط ١٦٢٠ عبوة حليب عبر المركز، واستفاد منها نحو ٨١٠ عائلات.

ولفت إلى أنه خلال الفترة الماضية وزعت الغرفة نحو ٦٠٠٠ عبوة حليب لكل الأسر سواء كانت متضررة من الزلزال أم غير متضررة، وأن الكميات المتوفرة حالياً في الغرفة تكفي لمدة شهر تقريباً في حال تم توزيع ١٠٠٠ عبوة باليوم الواحد، مشيراً إلى أن التبرعات ما زالت مستمرة حتى اليوم.

وحول آلية التوزيع، أوضح ششمان أنه يطلب من الأسرة إحضار دفتر عائلة للحصول على عبوة أو عبوتين بشكل مجاني، من دون تحديد مدة زمنية معينة للحصول على العبوة الأخرى.

رامز محفوظ

الصادرات إلى العراق لم تتحسن رغم إلغاء المناقلة

العقاد لـ«الوطن»: طبق بوقت كانت فيه حركة الصادرات ضعيفة نتيجة لقة المواد المعدة للتصدير



العراق يومياً خلال الفترة الحالية لا يتجاوز ٥ برادات، متوقعاً أن تتحسن خلال موسم الصيف مع بداية شهر حزيران القادم.

وكان رئيس مجلس إدارة الجمعية السورية للشحن والإمداد الوطني محمد رياض الصبري أكد في تصريح سابق لـ«الوطن» أنه بعد السماح بدخول الشاحنات السورية إلى العراق فإنه من المرجح أن